**Региональный менеджер г. Санкт-Петербург**

**Обязанности:**

Региональный менеджер отвечает за постоянное увеличение потребления и расширение доли рынка препаратов компании на территории ответственности, увеличение объема и прибыльности продаж на закрепленной территории.

Основные области ответственности

* реализация маркетинговой и коммерческой стратегии в регионе
* планирование, организация и контроль деятельности медицинских представителей на территории ответственности
* разработка и реализация наиболее рациональных методов продвижения продукции в регионе ответственности
* участие в составлении регионального и индивидуальных планов продаж
* выполнение поставленных KPIs
* подбор персонала с целью создания команды региона, обучение сотрудников на местах, развитие сотрудников
* построение долгосрочных партнерских отношений с ключевыми аптечными сетями и филиалами дистрибьюторов
* представление интересов компании в профессиональной среде
* установка и поддержание контактов с представителями сферы здравоохранения: врачами и opinion-лидерами
* аналитика продаж.

**Требования:**

- Высшее фармацевтическое, медицинское или биологическое/биохимическое образование,

- Стаж работы не менее 3-х лет в фармацевтической отрасли на позиции регионального менеджера,

- Активность, нацеленность на результат,

- Высокие аналитические способности,

- Способность вдохновлять и управлять удаленной командой на вверенной территории ответственности.

​​​​​​​**Условия:**

​​​​​​​- конкурентоспособная заработная плата;

- квартальный бонус в общем размере до 30% от годового оклада;

- возможность профессионального и карьерного роста, обучение и развитие;

- полный соц.пакет, гарантированный законодательством;

- корпоративный автомобиль предоставляется, мобильный телефон и планшет (согласно политикам компании);

- добровольное медицинское страхование;

- страхование от несчастных случаев, страхование жизни;

- доплаты до 100% оклада по листку нетрудоспособности.